

Maité BARBEYRON

9, Lot les Alouettes

33450 IZON

Port. : 06.15.87.42.85

Email : maite_eliceche@yahoo.fr

DOMAINES DE COMPETENCES

Développement commercial :

- Prospecter de nouveaux clients
- Relancer les prospects et réaliser le suivi commercial
- Assurer un support commercial et d'animation ponctuels

Gestion d'action événementielle (salons professionnels et spécialisés) :

- Mettre en place la gestion physique et logistique d'un salon (ex : ProWein)
- Assurer un soutien physique et commercial aux commerciaux sur le salon

Action de promotion sur la propriété :

- Assurer des visites de clients dans plusieurs langues (anglais, allemand)
- Préparer les échantillons, les fiches de dégustation et les brochures de promotion
- Organiser des réceptions et dégustations sur site
- Gestion de la boutique : ventes, règlement et stocks

Suivi administratif et commercial des dossiers clients export :

- Prendre en charge un dossier client, de la commande à la facturation (vins livrables et primeurs)
- Assurer la saisie et le suivi administratif et logistique des commandes export (vins livrables et primeurs)
- Établir les documents d'accompagnement, mettre en place et contrôler les habillages spécifiques selon les réglementations des pays
- Résoudre les litiges liés à la gestion administrative et logistique des commandes
- Réaliser le suivi des règlements clients
- Réaliser l'interface entre le chai et les commerciaux
- Gérer l'interface avec le commercial : envoi d'offres, réponses aux appels d'offres...
- Préparer les outils pour la tournée commerciale
- Préparer une campagne Primeurs
- Gérer les instructions de mise Clients et Châteaux

Suivi administratif et commercial des dossiers clients France GD + CHR

PARCOURS PROFESSIONNEL

Avril 2024	Assistante Commerciale France & Export (<i>Mission intérim : remplacement arrêt maladie</i>) CELENE BORDEAUX
2021 – Octobre 2023	Assistante ADV Primeurs MAISON DESCAVES
2017-2021	Assistante Commerciale Export (toutes zones) MAISON DESCAVES
2013-2017	Assistante Commerciale Export (Zone Europe, Etats-Unis, Canada, Afrique, DOM-TOM) SOBOVI
Janvier-Juin 2013	Assistante Commerciale Export (Zone Europe de l'Est, Russie) CHEVAL QUANCARD
2007-2012	Assistante Commerciale Export (Zone Etats-Unis, Canada) COMPAGNIE MEDOCAINE DES GRANDS CRUS
2004-2006	Responsable Commerciale (Zone : Allemagne, Autriche) DOMAINES LAPALU
2001-2004	Assistante Commerciale Export (toutes zones) DOMAINES LAPALU
2000-2001	Assistante Commerciale Export (toutes zones sauf Japon) M.T. VINS

FORMATIONS

2000	IPC (Institut de Promotion Commerciale) Vins et Spiritueux - CCI BORDEAUX
1998	Maîtrise L.E.A (Langues Etrangères Appliquées) Anglais-Allemand
1994	Bac A2 (Littéraire et langues étrangères)

Langues :

- Anglais : écrit et parlé courant + vocabulaire viticole
- Allemand : écrit et parlé courant + vocabulaire viticole
- Espagnol : niveau scolaire

Informatique : Pack office, ID200, Oenodata